

Speth
Hug
Kaier
Waltermann

Volks- und
Betriebswirtschaftslehre
mit Rechnungswesen
für Wirtschaftsschulen
Band 2



Band **2**

VORLAGEN!

Merkur 
Verlag Rinteln

1. Auftragsmenge: 5000 Stück

Ermittlung der verschiedenen Einstandspreise						
	Elektronik Werke Freiburg AG		Elektroteile Überlingen GmbH		Hans Haas e. Kfm.	
	%	EUR	%	EUR	%	EUR
Listeneinkaufspreis/Stück						
Listeneinkaufspreis gesamt						
– Liefererrabatt						
= Zieleinkaufspreis						
– Liefererskonto						
= Bareinkaufspreis						
+ Fracht						
= Einstandspreis gesamt						
= Einstandspreis/Stück						

2. Auftragsmenge: 4000 Stück

Ermittlung der verschiedenen Einstandspreise						
	Elektronik Werke Freiburg AG		Elektroteile Überlingen GmbH		Hans Haas e. Kfm.	
	%	EUR	%	EUR	%	EUR
Listeneinkaufspreis/Stück						
Listeneinkaufspreis gesamt						
- Liefererrabatt						
= Zieleinkaufspreis						
- Liefererskonto						
= Bareinkaufspreis						
+ Fracht						
= Einstandspreis gesamt						
= Einstandspreis/Stück						

3.

Entscheidungsbewertungstabelle							
Kriterien	Gewichtung der Kriterien (1)	Elektronik Werke Freiburg AG		Elektroteile Überlingen GmbH		Hans Haas e.Kfm.	
		Punkte (2)	gewichtete Punkte (1) x (2)	Punkte (3)	gewichtete Punkte (1) x (3)	Punkte (4)	gewichtete Punkte (1) x (4)
Preis							
Summe	100						

Erläuterungen zur Spalte Punkte: 5 = sehr gut, 4 = gut, 3 = befriedigend, 2 = ausreichend, 1 = schlecht.

2. 2.1

Einstandspreis je Stück: _____
Fixkosten je Bestellung: _____
Lagerhaltungskostensatz in %: _____
Jahresbedarf in Stück: _____

Bestellmenge in Stück	Anzahl der Bestellungen	Bestellkosten in EUR	Durchschnittlicher Lagerbestand in Stück	Durchschnittlicher Lagerbestand in EUR	Lagerhaltungskosten in EUR	Gesamtkosten in EUR
50	72,00	3 600,00	25	750,00	187,50	3 787,50
100	36,00	1 800,00	50	1 500,00	375,00	2 175,00
150	24,00	1 200,00	75	2 250,00	562,50	1 762,50

2.2.1 und 2.2.2

Einstandspreis je Stück: _____

Fixkosten je Bestellung: _____

Lagerhaltungskostensatz in %: _____

Jahresbedarf in Stück: _____

Bestellmenge in Stück	Anzahl der Bestellungen	Bestellkosten in EUR	Durchschnittlicher Lagerbestand in Stück	Durchschnittlicher Lagerbestand in EUR	Lager- haltungskosten in EUR	Gesamt- kosten in EUR

2.2.1–2.2.5

Jahresbedarf in Stück: _____ Einstandspreis je Stück: _____ Kreditzinssatz: _____				
Bestellhäufigkeit pro Jahr				
Bestellmenge				
Durchschnittlicher Lagerbestand in Stück				
Umschlagshäufigkeit				
Durchschnittliche Lagerdauer				
Durchschnittlich gebundenes Kapital				
Bankzinsen				
Ersparnis Bankzinsen in EUR				
Ersparnis Bankzinsen in %				

Grundbuch			
Nr.	Buchungssatz	Soll	Haben

Einkaufsverband Baden-Württemberg eG · Hartmutweg 15-18 · 70327 Stuttgart



Baustoffe Putz KG
Paulusstraße 53-55
63741 Aschaffenburg

Rechnung

Kunden-Nr.	Geschäftsstelle	Beleg-Nr.	Datum	Versandart	Liefer-Datum	Auftrags-Nr.	Bl.-Nr.
8086415	58050	78543	27.01.20..	Zufuhr	04.01.20..	10341-2	01

Artikel-Bezeichnung	Artikel-Nr.	Berechnungs-		Preis		Netto-Betrag	USt	
		Menge	Einheit	EUR	je			
Putzeckleisten lt. LS	58473	28,0	m	0,90	1 m	_____	2	
Klebemörtel grau	59035	25,0	kg	0,90	1 kg	_____	2	
Gasb. Blöcke G 2 49/24/5-7,5	54001	1,5	m ²	10,20	1 m ²	_____	2	
Maschinenputz lt. LS	53167	480,0	kg	227,00	1000 kg	_____	2	
Gipsgrundierung lt. LS	59012	5,0	kg	6,03	1 kg	_____	2	
Klebemörtel grau	59035	75,0	kg	0,90	1 kg	_____	2	
Gipskartonplatten 9,5 mm	58612	81,3	m ²	4,50	1 m ²	_____	2	
Leichtbauplatten zementgebunden 2,5 cm	58405	2,0	m ²	6,65	1 m ²	_____	2	
Maschinenputz lt. LS	53167	240,0	kg	227,00	1000 kg	_____	2	
Fugenweiß	59060	20,0	kg	1,50	1 kg	_____	2	
Gipsk. Fugenfüller	58701	50,0	kg	1,20	1 kg	_____	2	
Glasfaser-Fugendeckstreifen 25 lfm R	58713	3,0	Stck.	24,50	1 Stck	_____	2	
USt 1/7%							_____	
USt 2/19%							_____	

Bei Zahlung bis	Skonto	aus EUR	Skonto Betrag	zu zahlen EUR
10. Febr.	2,0%	_____	_____	_____
26. Febr.	Netto	_____	_____	_____

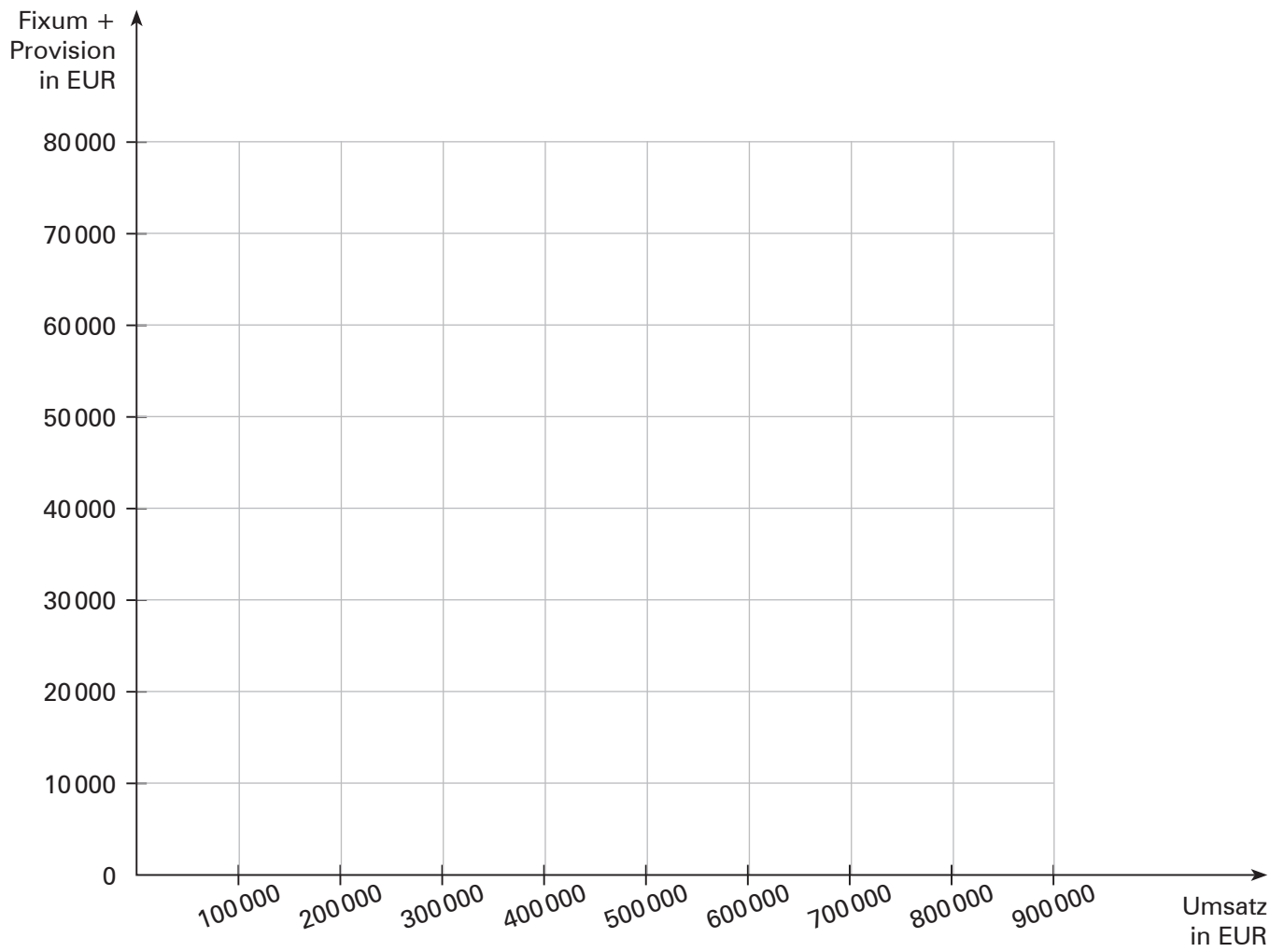
Sitz der Gesellschaft: Aschaffenburg

RG Aschaffenburg: HRA 189

Steuer-Nr. 313/72150

Nr.	Buchungssatz	Soll	Haben
2. 2.1			
2.2			

3.2 Grafische (zeichnerische) Lösung:



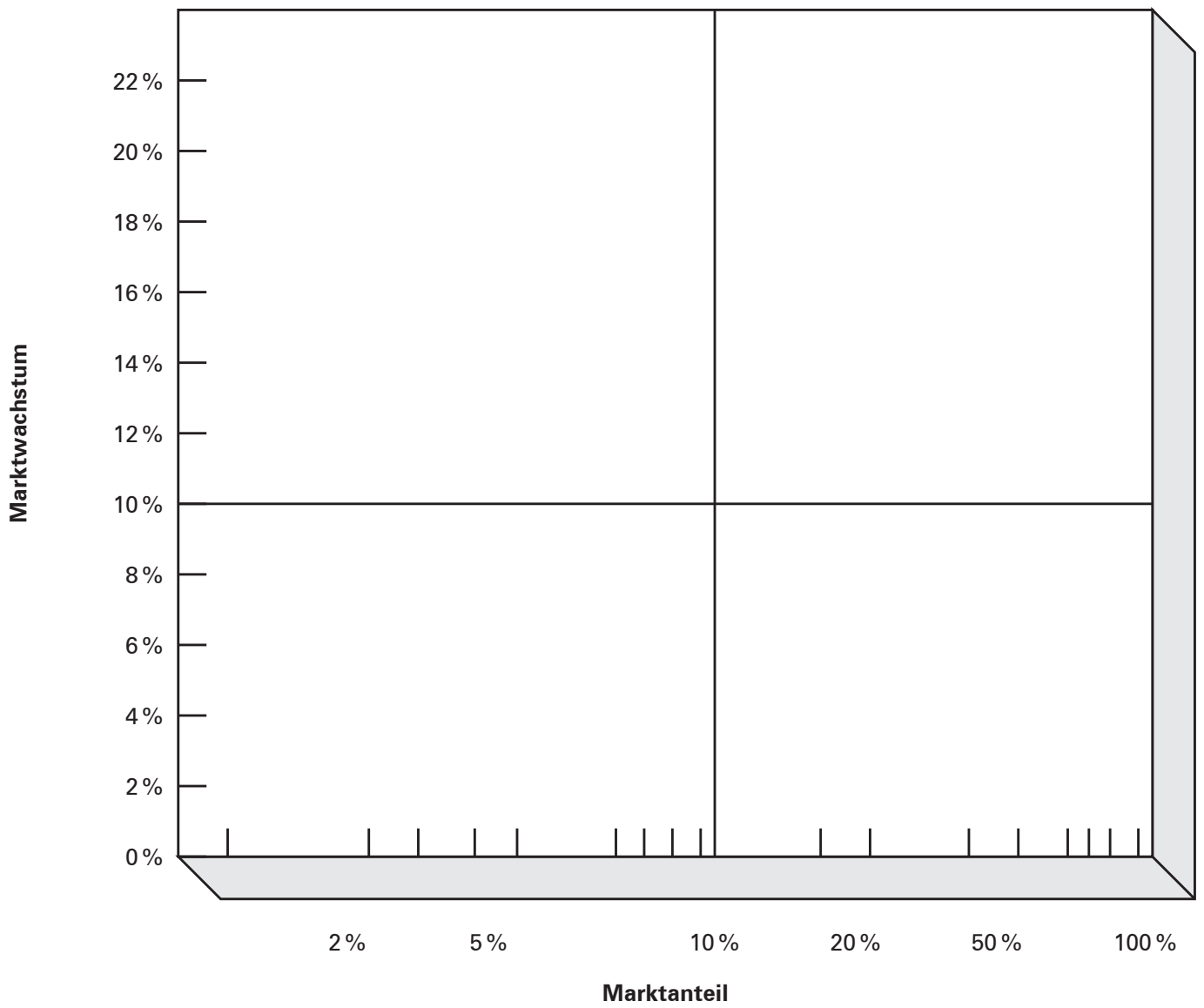
1.

Anforderungen des Unternehmens an den Absatzweg	Diesen Anforderungen entspricht	
	der Handlungsreisende (Punkte)	der Handelsvertreter (Punkte)
1. Unmittelbarer Kontakt Hersteller-Einzelhändler		
2. Einsatzbereitschaft		
3. Möglichkeit zur Marktbeobachtung		
4. Ansehen beim Kunden (Image)		
5. Möglichkeit zum Vertrieb von Komplementärartikeln		
6. Branchenkenntnis		
7. Möglichkeit zur Tätigkeitskontrolle		
8. Weisungsgebundenheit		
9. Eigeninteresse am Umsatz		
10. Marktausschöpfung		
11. voller Einsatz für ein Produkt		
12. Gewissenhaftigkeit		
Gesamtpunkte		

2. + 3.

Rentabilität der Absatzwege	Absatzweg 1	Absatzweg 2
Umsatzerwartung in Stück	_____	_____
Preis / Stück in EUR	_____	_____
Erlöse in EUR	_____	_____
Investitionen in EUR	_____	_____
Fixkosten in EUR (3 Jahre)	_____	_____
Variable Stückkosten in EUR	_____	_____
Gesamtkosten		
Gesamt-Stückkosten		
Gewinn pro Stück in EUR		
Gesamtgewinn in EUR		

5.



2.

Entscheidungsbewertungstabelle							
Kriterien	Gewichtung der Kriterien (1)	Einzelunternehmen		GbR		GmbH	
		Punkte (2)	gewichtete Punkte (1) x (2)	Punkte (3)	gewichtete Punkte (1) x (3)	Punkte (4)	gewichtete Punkte (1) x (4)
Summe	100						

Erläuterungen zur Spalte Punkte: 5 = sehr gut, 4 = gut, 3 = befriedigend, 2 = ausreichend, 1 = schlecht.